

共同富裕勇争先

开化“光照资源”转变为“口袋资金”

“金屋顶”点亮致富路

本报讯（记者 胡卓娜 通讯员 邹晨雪）“真没想到，没花一分钱，年底还能增收4000元哩！阳光真的变成收入了。”4月24日，开化县马金镇大堑村村民余清林望着自家闪闪放光的“光伏屋顶”，止不住笑意。

大堑村光照强度高，余清林一直想在自家屋顶加装光伏发电设备，以获取长期收益，但一下拿不出几万元钱。去年11月，他向开化农商银行申请贷款5万元，成为该行“共富相伴”金屋顶项目的第一位受益者，获得了光伏企业“质优价廉”的光伏发电设备和长期的设备维护

服务，确保了光伏发电收益的可持续。

近半年来，余清林的光伏设备已发电7000余度，卖给电力部门后不仅能完全覆盖贷款本息，每个月还能盈余百余元补贴家用。“最重要的是，设备的维护服务由开化光伏企业提供，我们农户完全没有后顾之忧了，今年夏天我还想再多装几块光伏电板！”余清林说。

自开化县列入浙江省首批整县推进光伏规模化开发试点县以来，开化农商银行积极响应，启动“银企联村·共同富裕”工程。去年12月8日，该行与开化硅产业龙

头企业浙江矽盛电子有限公司和联盟村村集体签订《三方战略合作框架协议》，将面向村集体、农户的光伏发电设备安装价格控制在每瓦3元左右，大大降低了光伏设备购入门槛。同时，该行创新推出“共富相伴”金屋顶信用贷款，贷款最长期限可达12年，对低收入农户、村集体分别实行4.35%、4.95%的优惠利率。

至此，“共富相伴”金屋顶贷款构建起了银行、光伏企业、村集体（农户）三方互联的“铁三角”模式。开化农商银行向村集体、农户发放购买光伏设备专项贷款，浙

江矽盛电子有限公司旗下子公司开化广盛能源公司负责光伏发电设备安装和维护，村集体、农户则利用设备整体出租或光伏发电出售等形式，实现将“光照资源”转变为“口袋资金”。

“‘共富相伴’金屋顶贷款充分利用了村集体公共建设屋顶，并带动农户建设自家‘金屋顶’，有效推进整县屋顶分布式光伏建设，进一步助力村集体、农户增收创收，为山区点亮了一条全新的共富路。”开化县农商银行相关负责人表示。

**忠实践行“八八”战略
奋力打造“重要窗口”**

开化再次摘获省大花园耀眼明珠

本报讯（通讯员 上官甜媛 叶玲欣 程星光 何抒继）近日，浙江省推进“四大建设”工作联席会议办公室印发了《关于公布全省第二批大花园耀眼明珠名单的通知》，经地方申报、部门遴选、公众投票、专家评审，开化根宫佛国文化旅游区成功列入第二批8大类26个大花园耀眼明珠名单，荣获高能级景区类耀眼明珠。这是我县继钱江源国家公园获得第一批耀眼明珠后摘获的第二颗明珠，全省仅三地两批均入选。

作为国家5A级景区、“全球最大的根雕博物馆”，近年来，开化根宫佛国文化旅游区以“古、绿、蓝”三色融合为基础，走出了一条文旅融合高质量发展之路。钱江源国家公园总面积252平方千米，是目前长三角地区唯一的国家公园体制试点区，是浙江母亲河钱塘江的发源地，也是浙江乃至华东地区的重要生态屏障和水源涵养地，至今保存着全球稀有的大面积低海拔原生常绿阔叶林地带性植被，野生动物植物资源极其丰富。

下一步，开化将以耀眼明珠建设为契机，进一步保护、传承、展示生态禀赋和历史文化，持续打造形态美、生态美、文化美、产业美、生活美的大花园示范县。

大干项目 干好项目 聚焦开化水库

流动网格倾心服务 移民租户倍感温暖

本报讯（记者 朱恬静 童亚文）近日，租住在华埠镇下茨村的开化水库移民叶土仙每天都忙着在茶山采摘茶叶，能获得一笔额外收入。这片茶林由下茨村村民个人免费提供，售卖的茶叶收入归叶土仙所有。

“我刚搬来这里，自己没有茶园，村民让我就像在自己家一样，免费来采茶。现在我每天能采20斤左右，可以赚120多元。”叶土仙喜滋滋地说，下茨村村民们不仅给了她赚钱的机会，租的房子也十分称心。“村民租给我们的房子都很好，既舒适，价格也实惠！”

据了解，目前有十几户开化水库移民在下茨村租房过渡，热心的村民们不仅给予移民租户力所能及的帮助，村两委也贴心地为他们提供各方面细致周到的服务。

“老姜，你昨天说要的灭鼠药我给你拿来了！”前一天



提出需求，第二天移民租户姜财顺就收到了物资。考虑到移民租户初来乍到，不熟悉村里的情况，下茨村两委为他们成立了流动网格，帮助他们解决大大小小的问题。从怎么联系水电工，到

“一米菜园”……

“接下来，我们还将继续完善流动网格服务，进一步了解他们的需求，让他们感受到家的温暖。”下茨村党支部书记、主任段志军相告。

提振信心 再接再厉 确保夺取“半年红” “全年红”

(上接第一版)一要坚持高目标定位、全方位争先，咬定共同富裕争上游、26县争上游、全市争前三的总体目标，保持“以天保周、以周保月、以月保季”的工作快节奏，盯紧盯牢各项指标，争取实现整体进位。二要抓住关键重点、拿出过硬举措、做好过细工作，重点关注企业生存运行，做好稳企暖企工作，重点抓好项目建设的进度跟踪、问题销号、招引谋划，重点持续抓好居民增收，重点抓好除险保安，确保发展安全，再接再厉，一同努力，打好守势之战，交出高分报表。

会上，余建华、郑胜军、樊勇军、陈体法等县领导就做好下一步工作分别提出意见和建议；县统计局、发改局汇报了一季度经济运行情况和项目投资情况。

我县迅速贯彻市委农 村工作暨粮食安全工 作电视电话会议精神

(上接第一版)要发挥好开化浙皖赣三省交界的地域优势，与江西、安徽等地，联动打造，向上争取项目和政策支援。

会议强调，要在创新上下功夫。乡村打造不能千篇一律，要充分激发班子成员、年轻干部活力，发挥青年优势，多提“金点子”，助力打造干净整洁、美好舒适、自然和谐、天人合一的未来乡村；要从理论层面、文化渊源层面，把传统文化与“绿水青山就是金山银山”理论相结合，深入谋划，贯通古今，让两山展示馆成为“绿水青山就是金山银山”展示的生动载体；要突出优势，总结提升经验做法，持续深化“共富联盟”品牌，继续发展研学经济，紧盯体量大、前景好、绿色生态项目做好招商引资，咬定“保五争三拼第一”的目标，发挥“清单化销号制、专班化例会制”机制优势，抓好项目落实，形成工作闭环，努力让“人人有更好的事做，家家有更高的收入”，推动开化“三农”工作迭代升级、再上台阶。

二手车交易市场暨汽车交易服务中心入驻五洲城建材市场

本报讯（记者 余晓群 汪建能）4月19日，开化县二手车交易市场暨汽车交易服务中心入驻开化五洲城建材市场正式签约，为五洲城的发展注入新力量。

开化五洲城建材市场是我县2014年的重点招商引资项目。该市场占地面积130亩，经营面积73664.57平方米，2016年建成营业，人气较足。后因地理位置、企业经营等种种原因，五洲城的商铺入驻率从最初的

98%下降到了49%。

面对五洲城的现状，开化县第一时间成立五洲城建材市场服务保障工作专班，县领导亲自牵头，县市场监管局、县经信局等部门主要负责，定期召开专题会议研究，梳理形成交易办督办事项清单，同时积极主动对接五洲城建材市场，走访店铺业主，深入了解存在问题，倾听业主诉求，努力为企业纾困解难。

“前期我们通过市场进

行了调研，根据现状进行研究，致力将二手车交易市场、汽车交易服务中心引入五洲城，随后我们立即与二手车市场负责人洽谈事宜，争取该项目早日落地。”县市场监管局党委委员、总工程师张崇吉说。

此次二手车交易市场暨汽车交易服务中心入驻五洲城，不仅能为五洲城吸引人流量，带动人气聚集，而且能更好地规范二手车交易市场的管理。

“我们还同步成立公安交警服务站，做好二手车交易、机动车登记上牌等工作，这样对二手车经营户和购买者的服务都能更方便。”县公安局交警大队副大队长、车管所所长余乐相告。

签约完成后，五洲国际控股有限公司开化泰宏置业有限公司总经理吴久朗表示，“非常感谢政府和相关部门的努力，我相信二手车交易市场引进之后，五洲城今后的发展会越来越好。”

公筷公勺 食尚生活新方式