

全力走好开放发展道路 以实际行动为省市开放大局作出积极贡献

6月9日,衢江区“地瓜经济”提能升级“一号开放工程”推进会召开。会议强调,全区上下要高度重视、跳出衢江、放大格局,坚持引进来、走出去,坚定不移地推动“地瓜经济”,全力走好开放发展道路,以实际行动为省市开放大局作出积极贡献。会上,区发改局、区交投集团、浙江夏王纸业有限公司分别围绕推进总部经济、打造外向型经济平台、外贸做大做强主题作交流发言。

推进总部经济 补强城市产业 助力“地瓜经济”提能升级

区发改局



总部经济作为“地瓜经济”的重要内容,对补强城市产业、推动经济发展具有重要意义。近年来,我区坚持把发展总部经济和改善城市功能有机结合起来,打造了一批高品质总部楼宇。下面,就更好地推进总部经济、助力“地瓜经济”提能升级,区发改局将从三个方面重点发力。

一、强规划壮“瓜藤”,打造特色总部楼宇。一方面,统筹安排全区总部楼宇群的布局规划、功能划分、产业导向,兼顾生产与生活、经济与社会,着力发展中介服务、人力资源、现代物流等生产性服务业,促进相同或相关行业在一栋或几栋楼宇内集聚,以产业集群、行业群、产品群等形式进入楼宇,形成楼宇之间和楼宇内部的产业集合和产业链耦合。另一方面,区发改局将合理配置商业、金

融、教育、医疗、交通等公共资源,加快配套设施建设,改善道路交通、管网配套、水电设施、绿化环境等硬件条件,为总部经济发展提供完善的基础设施。2023年,区发改局将持续推进城市经济提升专项行动,完善城区服务配套,浓厚总部经济氛围。

二、强改造优“瓜品”,盘活存量总部楼宇。2023年1-4月,我区存量总部经济在库企业实现营收33.16亿元,同比增长62.2%,税收合计8649万元,同比增长146.39%。一方面,鼓励我区现有总部经济运营主体“盘整资源、二次招商”,引导企业整层购买商务楼宇,调整和优化入驻的企业和业态,积极引导资源占用低、综合效益高的优质项目,实现“一栋楼就是一个产业链”。另一方面,支持专业化运营团队经营总部楼宇,引导投资建设总部经济配套服务专用设施,开展专业化、个性化增值服务。力争尽早全面统筹区内存量楼宇资源,探索政企合作模式,加大扶持力度,提高企业入住率和入驻企业质量,共同打造服务业创新创业基地。

三、强招引扩“瓜群”,重点扶持总部楼宇。一方面,依托我区区位优势、产业优势,空港新城建设的主平台主阵地优势,着力招引主业突出、技术领先、核心竞争力强的国内大型公司、知名企业的区域性、职能型总

部,特别是要加强与天幕控股集团对接,推动其扎根衢江。同时,要引导本地制造业龙头企业如仙鹤、五洲、志高等实施主辅分离,在城区建造与销售、核算、投资、售后服务等一体化的总部大楼。并依托新建的中悦大厦、衢江区科教产业园等国资大楼,围绕配套生产性、生活性服务业,重点招引金融、信息咨询、科技研发、检验检测等高端服务业态,助推产城融合、一二三产融合发展。从而打造更具韧性、更具活力、更具竞争力的衢江“地瓜经济”标志性总部企业。另一方面,注重扶持激励,加大政策引导。详细研究上级相关部门的各类产业扶持和奖励政策,积极争取省市新型产业引导资金的资助和政策扶持。同时,可采用“一楼一策”等方式,对楼宇建设给予地价优惠、投资补助、运营补助等形式的支持。后续,区发改局将盯紧已开工建设的天幕总部等项目,力争早建成早投运早出效益。力争到2024年,城区总部楼宇达到10个。

会后,区发改局将认真贯彻落实本次会议会议精神,踔厉奋发、乘势而上,切实推动我区地瓜经济提能升级,让开放的精神结出更多惠及衢江人民的硕果。

内炼素质 外拓市场 在逆境中画出外贸出口上扬线

浙江夏王纸业有限公司



浙江夏王纸业有限公司成立于2004年9月,是一家中德合资企业,主要从事装饰原纸的生产和销售,国内市场占有率约30%,国外市场占有率22%,目前已有7条现代化造纸生产线,具备年产40万吨的生产产能,是全球最大的装饰原纸生产基地。目前,夏王纸业是国内全屋定制家居前10大品牌(如欧派、索菲亚、尚品宅配和大自然等高端品牌)最大的供应商。

当前,世界经济整体增速放缓,疫情以来外贸形势相当严峻。但是在这种国际大环境下公司仍能顶住压力,对外贸整体态势良好,订单饱满。

一、练好内功,降本增效,提升企业竞争力。近年来,夏王纸业紧紧围绕以经济效益为中心,向管理要安全、要质量、要效益。一是统筹整体布局,降低企业成本。加强原材料端价格比对,降低采购成本。优化生产工艺,进一步降低生产损耗,提高生产效率,企业经济指标及碳减排指标进一步提升。优化绩效结构,将工资绩效体现在生产效率、产品质量、节能降耗各个方面,激发员工活力。二是健全管理机制,确保产品质量。严格贯彻质量体系标准,以三合一体系为抓手,对照卓越绩效评价准则,实现质量目标纵向到底、横向到边的管理模式。三是优化人才结构,提升创新能力。加强人才梯队建设,大力引进科研技术和外贸人才,真正践行“以德为基、以技为本、以勤为径、以绩为实”夏王人才观。依托产业创新服务综合体,国家级技术中心、技术帮帮团等作为“一站式”服务的核心,着力调整产品结构,以变应变,不断推出高附加值和高科技产品满足客户需求。

二、畅通渠道,拓宽外需,延伸市场占有率。随着全球经济萎缩,拓宽外贸渠道,巩固和提升外贸市场势在必行。省委书记易炼红在全省“地瓜经济”提能升级“一号开放工程”大会上指出要优化境外网络布局,完善跨境园区功能,全面增强枢纽节点新功能。一是拓宽海外市场。通过亮相展会、拜访客户、业务洽谈等不断加大对外市场的开拓力度,用实际行动诠释“一次见面胜过千封邮件”,加大企业品牌推广,提升企业知名度、美誉度。二是加强上下联动。加强与国际下游头部公司(如夏特、egger)等战略合作,进一步整合资源,实现优势互补、强强联合,拓宽全球市场占有率。三是健全销售网络。公司建立全球化销售网络以及销售团队,深入挖掘优质客户端、政策洼地、优质信息通道等方面的支撑点,拓宽和深耕中东等新兴经济体的销售业务,做强做大公司外贸市场。

三、优化环境,同向发力,推动外贸大发展。政府政策对外贸发展有着长远和重大的影响。面对疫情带来的冲击,区委区政府积极落实一系列稳外贸举措。一是降低企业外贸成本,促进物流通关。政府出台稳外贸的相关措施,在货物通关、金融服务、关税减免等方面加大支持力度,帮助企业用好用足RCEP等自贸协定关税优惠,降低进出口环节成本。二是鼓励企业积极参展,开拓新兴市场。政府统筹各级专项资金支持企业参加境外展会,大力拓展东盟、中东、非洲等新兴市场。积极组织外贸企业参加中国—东盟博览会、中国—亚欧博览会等展会,推动企业开拓新兴市场。

接下来,夏王纸业将继续通过内功修炼和外部市场拓展来提升整个产业链国际化竞争力,聚焦聚力科技创新,积极稳妥,久久为功,推动外贸向更大更强更优迈进,争取交出满意的靓丽答卷。

夯实临港商贸板块 聚焦三个开放平台 探索区属国企外向型发展新模式

区交投集团



区交投集团自2018年市场化运营以来,坚持“引进来、走出去”的发展思路,充分抓住国企改革及项目建设投资红利,积极探索省地国企合作发展路径,开创性地与省交工、省供销社、浙江海港、浙能集团等共建联营公司,形成了“交通配套服务设施产业”“临港商贸流通产业”“工程建设全过程产业”“城市赋能提升运营产业”等四个业务板块。下一步,区交投集团将进一步聚焦临港商贸物流板块,通过构建三个开放平台,实现“引入高质量资源,输出高水平交投品牌”的区属国企外向型经济平台发展新模式。

一、聚焦港区开放平台,繁茂“地瓜”枝叶。一是融通国内优质资源,探索互联发展

路径。依托衢州每年800万吨的煤炭消耗需求,节约30元每吨的运输成本优势,与济宁梁山港签订战略合作,打造煤炭贸易集散中心;结合衢州地区特种纸产业每年200万吨纸浆原材料集聚和保税仓配套优势,引入纸浆物流仓储龙头企业“常熟威特龙公司”,打造纸浆储备交割中心;携手头部强企新协航,创新“原料+预制加工+智慧物流”新模式,打造占地300亩、总投资24亿元、辐射四省九地的智慧冷链预制菜产业基地。二是夯实物流成本优势,巩固多式联运基础。今年一季度,衢州港区实际吞吐量同比增速位列全省第一。立足衢江优势水运资源与低廉仓储成本,区交投集团聚焦临港开放平台,积极探索企业物流降本增效新路径,摸索港区多式联运落脚点,巩固浙西最大内陆港口成本洼地的核心竞争力,把高速增长港口“吞吐量”转化为“交易量”,为衢江城市能级提升输入富有活力的新生血液。

二、聚焦制度开放平台,延伸“地瓜”藤蔓。促进要素融合,“1+N”模式盘活市场,打造特色地瓜经济。区交投集团与省供销社联营成立合资控股公司,与多地优质企业组建合资公司,围绕衢江港区这块茎,将贸易的

藤蔓延伸到长三角及全国各地,真正做到“跳出衢江发展衢江,立足全国发展衢江”。通过制度开放的平台,实现资源要素配置的融合,把地瓜养分反哺区域发展。

三、聚焦园区开放平台,壮大“地瓜”块茎。完善功能布局,整合推进规划面积4300亩、总投资150亿元的衢江港区临港产业园项目。在现有运营的大路章一期,在建的大路章二期、智慧冷链物流园和临港保税仓物流园的布局基础上,区交投集团着力提升园区规模效应,进一步谋划发展现代大宗物流仓储中心、国家(衢州)纸浆储备库、临港综合贸易区等引领性项目,推动大宗商品配置能力提升,释放园区经济开放活力。厚植“地瓜经济”土壤,为壮大“块茎”保供养分。

下一步,区交投集团将认真贯彻落实本次会议会议精神,在区委区政府的领导下,以实施地瓜经济提能升级“一号开放工程”为主牵引,立足临港商贸物流发展优势,巩固现有四大业务板块基础,进一步打开放大平台,积极探索区属国企外向型经济平台发展新模式。

绿色 智能 节俭 文明
中国特色 浙江风采 杭州韵味 精彩纷呈