

汽车经济

向维修保养、二手车市场、技能人才培养等发力 临海：掘金汽车后市场

近日，台州市世达汽车部件有限公司接到了300个排气波纹管的订单，采购部工作人员黄伟在智慧管理平台查询到现有的原料库存充足后，随即把订单信息发送至生产部门，仅用时四五天，就完成了产品生产、检验、审批等流程。

当下全球汽车市场保有量高，汽车后市场前景广阔，台州市世达汽车部件有限公司在供应整车制造的基础上，布局该赛道，已与不少欧美企业达成合作，目前产值占比达到20%。

一直以来，汽车机械是临海市的主导产业之一，已成功入选第一批“浙江制造”省级先进制造业产业集群协同区。目前，该市有汽车机械规上工业企业195家，2023年规上产值超295亿元。眼下，临海不仅积极拓展汽车配件流通渠道，还在维修保养、二手车市场、技能人才培养等方向发力，探索汽车后市场的发展路径。

○维修保养更便捷

“在微信公众号就能预约汽车保养，并在约定时间内取车。而且他们还有‘透明车间’，扫描二维码，就能够看到汽车养

护、维修全过程，特别省心、安心。”一早，临海市民张非凡就来到台运车管家，开走了爱车。

几分钟后，张非凡就收到一张电子报价单，上面清晰地罗列着各项服务的价格，所有流程公开透明，没有额外收费。这种“线上线下一体化平台”的模式受到了越来越多消费者的青睐。

4S店服务质量有保障但价格相对较高，因此像台运车管家这样综合性价比高、服务态度好、维修质量优的汽车后市场企业成了不少消费者的新选择。目前，临海具有“汽车润滑与养护”专项备案的业户共有190家。

“今年我们计划推行水性漆的运用，能够实现废弃物从源头到末端的全流程控制。”台运车管家负责人郭群说，接下来将进行绿色转型，推动汽车改装、保养服务提质升级。

○二手车服务体验更优

随着汽车保有量的持续增长、市场消费能力的不断提升，临海二手车交易迎来了新热潮。

“去年，整个市场交易量近1万台，交易额达7亿多元。今年1至3月份交易量较去年同期增长31.7%。”近日，笔者见到了位于临海江南街道的台运二手车交易市场负责人张彬斌，她正忙着帮助商家拍摄抖音短视频。这里汇集了近80家二手车销售门店、107家经销商。

二手车市场中，车况信息不透明、买卖手续不方便等因素影响了消费者的最终选择。据了解，台运二手车交易市场为在该平台交易的每辆二手车做“体检”，并出具专业的检测报告，减少消费者的购车风险。今年，它还被评为了浙江省三星级文明规范市场。

“为提升服务质量，我们对投诉率为零的商家给予2.5万元的奖励。”张彬斌介绍，平台不仅出具齐全的检测报告，还提供金融、代办、安保等贴心服务，让越来越多的消费者放心选择购买二手车。

○技能人才培养更精准

火爆的汽车后市场也驱动了人才培养新模式，临海不少车企选择与学校进行合作，采用市场与教学相结合的模式，精准

培养人才。浙江汽车职业技术学院就开设了新能源汽车维修专业，专门培育市场需要的精通“三电”维修的技术人员。

“目前，我们这个类型的技工市场上非常紧缺，所以工资很可观。”李文耀是该学院2023年毕业的学生，毕业后通过校企合作模式，进入了吉利汽车4S门店，专门负责新能源汽车的维修。

在学院的新能源汽车实训基地，保留着一条最早的吉利汽车生产线。两侧，老师们正在讲解新能源汽车总体构造的理论知识。随后开始现场拆解、观察汽车的零部件。

“学校成立了工匠学院，目前已经有34位行业内优秀人才在学校开设课程。每年招生人数都在上涨，到明年在校生将达到1万人。”浙江汽车职业技术学院党委副书记、常务副院长陈润堯介绍，近几年，新能源维修市场的潜力愈发显现，学校正进一步完善课程，培养掌握多项技能的汽修人才。

□通讯员 钱梦华 谢蕾

杭州首批284个绿色充电桩上线 新能源车用上丝路绿电

导报讯“听说这边的电都是有证的绿电，充电还能随手助力低碳环保。”4月16日，滴滴车主陈万里特地前往附近的杭州市滨江区彩虹充电站给自己的爱车充电。

4月初，滨江区的彩虹充电站挂牌售卖绿电，成为浙江首批18个“绿色充电站”之一。这些绿电来自宁夏等西北地区的光伏发电。据悉，通过国网杭州供电公司联合相关部门参与的全国省间绿电交易，可以率先顺利匹配杭州284个充电桩。

国网浙江电动汽车服务有限公司相关负责人介绍，今年初，在全国省间年度绿电交易中，国网浙江电动汽车服务有限公司通过跨省跨区绿电交易，向宁夏等地新能源发电企业采购绿电，让西北地区的“富余”光伏填补沿海地区的生产生活所需。