



汽车经济

突破400亿元

2025年宁波口岸汽车出口势头强劲

导报讯 冬日的宁波舟山港梅西滚装码头上,一辆辆崭新的汽车井然有序地驶上“森林荣耀”号滚装船,在宁波海关所属梅山海关监管下,2100余辆汽车远赴海外市场。这是宁波口岸汽车出口韧性和活力的缩影。



停放在宁波舟山港梅山港区码头的汽车,等待装船出海。罗超/摄

近日,宁波海关发布的统计数据显示,2025年,宁波口岸累计出口汽车42.8万辆,出口额达434.8亿元,同比分别增长78.8%、84.4%,实现量价齐升,双双创下历史新高。

其中,新能源汽车出口尤为亮眼,2025年累计出口26.7万辆,出口额为306.0亿元,同比分别增长300.8%和305.8%,占去年宁波口岸汽车出口总额的70.4%,是拉动汽车出口增长的重要引擎。

“我们深度对接宁波口岸滚装航线拓展、集装箱‘一站式’监管等举措,提供从订舱、报关到境外交付的全链条一站式服务,2025年代理出口10万余辆汽车,较2024年同期增长38%,新能源汽车占比55%。”宁波效合供应链管理有限公司副总经理陈雪说。

从出口市场看,2025年,宁波口岸汽车出口呈现多元格局,阿联酋、巴西、欧盟等传统市场保持稳定,出口额分别为137.8亿元、35.8亿元、34.1亿元,土耳其、墨西哥、阿尔及利亚等新兴市场表现非常亮眼,出口额同比分别增长795.9%、525.4%、434%。

经营主体中,民营企业是主力军,出口额达354.9亿元,同比增长124.4%,占宁波口岸汽车出口额的81.6%。

在中信港通汽车专用装箱场地内,场地负责人张建东说:“2025年,我们累计服务整车出口超过7.6万辆,其中通过集装箱装箱发运的车辆突破4.6万辆,较2024年同期增长142%。”

宁波口岸汽车出口的快速增长,离不开一系列惠企“组合拳”。

陈雪对此很有发言权:“宁波海关等口岸单位的各项便利化措施帮我们解决了实际问题。通关时间压缩了,汽车出口代理业务自然能实现跨越式增长。”

智慧物流系统的深化应用也为出口提速赋能。尤其船舶单证申报全面推行无纸化,助力梅山口岸吸引阿布扎比港口集团旗下UGR、吉速物流、比亚迪等滚装船公司靠泊梅西滚装码头,进一步拓宽滚装航线覆盖面,形成“航线增长—出口增长”的良性循环。

□孙佳丽 张芳芳 陈冰

开足马力赶订单拓市场 龙泉汽配企业 全力奋战 一季度“开门红”

导报讯 18台桁架式机器人精准抓取配件,4台全自动墩旋倒一体机高速运转……连日来,浙江新兴汽车空调有限公司的生产车间内,智能化生产热潮涌动,企业在新年伊始便迸发出强劲的发展势头。

锚定新年目标,龙泉市汽配企业紧扣高质量发展主线,开足马力赶订单、拓市场,以满弦状态全力奋战一季度“开门红”,为区域经济稳进提质注入强劲动能。走进浙江三田汽车空调压缩机有限公司,智能化车间内机声轰鸣,自动化设备高速运转,一派热火朝天的繁忙景象。工人们精神抖擞、干劲十足,熟练操作各类智能设备。精密流水线上,一批批高性能压缩机零部件有序下线、装配、装箱,即将发往欧美及国内各大车企。

“奋战‘开门红’,不仅要拼速度,更要拼质量。”企业生产负责人黄欢表示,面对新年的订单任务,企业全员实行两班倒生产模式,全力以赴抓生产、保交付、提质效。数据显示,目前该公司产值已达9.8亿元,正向着10亿元产值大关发起最后冲刺。

同样的奋战热潮,在浙江兰通空调设备有限公司同步上演。“我们的订单已经排到了三四月份。”兰通公司总经理何铭鸣对企业发展前景充满信心。为确保按时保质交付,兰通公司主动将产品交付周期提前十天,通过精益管理深挖产能潜力,优化生产流程提效率,开足马力冲刺新年“开门红”。

企业“大干快上”,离不开营商环境的“硬核”支撑。新年奋战当前,龙泉政府部门主动靠前,精准施策,持续优化企业服务保障。从解决发展难题到落实扶持政策,从引导科技创新到推动技改升级,龙泉政府部门用“精准滴灌”的服务,换来企业“轻装上阵”的奔跑。

□柳永伟 叶驰龙 柳思洁 张旭



轨道交通

出地铁站即入商圈 绍兴柯桥两大地铁TOD 建设提速

导报讯 近日,绍兴市柯桥区两大地铁TOD(公共交通导向开发)综合体项目接连传来好消息:绍兴地铁1号线杨汛桥站的临空星城活力湾项目完成主体结构封顶,全面进入装饰装修阶段;鉴水路站的中交·未来星城项目,住宅区块部分楼宇已完成主体结构封顶,商业综合体完成基坑支撑施工,酒店区块桩基施工进度达70%。

TOD模式,简单来说,就是在地铁站、高铁站等交通枢纽周围,集中建设高密度的居住、商业、办公区,让人们一出交通枢纽就能满足工作、购物、生活等需求。在绍兴,从已投用的高铁北站、梅山春晓,到在建的城南春晓等TOD项目,这种高效、绿色、人性化的开发模式已成为城市能级提升的主流方向。

鉴水路TOD紧邻柯桥主城区,涵盖住宅、商业、酒店、办公等多种业态,项目规模大,商业配置高。项目规划总建筑面积约66万平方米,包括约25万平方米的住宅、约12万平方米的大型综合商业、约6万平方米的高端酒店、约3万平方米的写字楼办公楼以及约2万

平方米的社区行政服务中心、口袋公园等。值得一提的是,商业中心已确定由商业巨头王府井集团运营,这将是王府井在浙江省的首家门店,酒店则成功引进欧洲知名酒店集团雅高旗下的铂尔曼和诺富特两个品牌。未来,这里不仅是柯西区域的商业核心,更将成为汇聚高端消费、国际商务与品质生活的新地标。

杨汛桥TOD则侧重于构建高效便捷的社区生活枢纽。作为典型的地铁上盖项目,项目占地面积约4.2万平方米,建筑面积16万平方米,其中配套商业9800多平方米,通过地下连廊实现与地铁站厅的“零距离”无缝衔接。项目建成后,不仅能优化周边消费供给,还将增强杭绍临空示范区绍兴片区对高端人才与优质产业的吸引力。

据悉,杨汛桥TOD预计2027年建成投用,鉴水路TOD商业中心与酒店预计2028年建成投用。届时,柯桥市民将真切体验到“出地铁站即入商圈”的无缝衔接生活,感受到城市能级提升带来的幸福感。

□杜珊珊 周可阳



物流快递

海盐“邮政绿” 开启旺季保障模式

导报讯 寒气渐浓,海盐县沈荡镇的吊顶市场却热热闹闹,迎来了一年中最为繁忙的产销旺季。市场内,一箱箱浴霸灯泡整齐码放,邮政揽收车辆有序穿梭,身着绿色工装的揽收员正有条不紊地扫码、装车、核对信息。旺季期间,海盐县邮政分公司通过提前谋划、精准服务,推动该市场日均揽收量突破6000件,创下历史新高。

“我们从去年8月就开始走访摸排,逐户了解商户发货需求。”海盐县分公司寄递片区经理甘旭峰介绍。针对沈荡吊顶市场“旺季集中、淡季平稳”的特点,海盐县邮政寄递事业部组建服务团队,由片区经理牵头、揽投部负责人带队,开展常态化走访对接,逐步构建起稳定高效的服务网络。

“我们不光是收件,更是送服务上门。”沈荡揽投部经理王民表示。面对大客户发货集中的情况,团队量身定制揽收方案,优化车辆与人员调配,提供全程主动客服跟踪,实现即到即收、当日发运、快速理赔,以专业服务赢得客户信任。通过持续走访及个性化服务,团队已与“丰丰电器”“蜜雪儿智能家居”等多家优质客户达成合作。

“市场开发不能等,必须主动走出去、沉下去。”甘旭峰在回顾旺季准备工作时直言。沈荡专业市场服务团队通过持续沟通、快速响应,不仅增强了客户黏性,也逐步提升了海盐邮政在当地市场的份额。2025年10月旺季全面启动后,日均揽收件量稳步增长,最终突破6000件。

尽管业务量大幅增加,揽收现场却忙而不乱。“最近收件量特别大,我们增加了临时车辆和人员,全力保障服务效率。”一位正在作业的揽收员说道。团队协作顺畅,服务节奏平稳,确保了旺季运营有序开展。2025年,沈荡吊顶市场累计揽收邮件47万余件,同比增长145.8%。

从走访对接到方案落地,从日常服务到旺季保障,海盐邮政通过系统、持续的市场深耕与服务提升,不仅实现了业务规模的跨越增长,更与客户建立起长期稳定的合作关系。未来海盐邮政将继续发挥邮政网络与服务优势,深度融入地方特色经济发展,助力更多专业市场实现物流升级与效益提升,让“邮政绿”成为群众放心、市场信赖的服务名片。

□沈婷 丁敏慧 周琦