



光洲评论

◎画里有话

◎聊天

◎论理

有时候,国家间的博弈无道德可言。张仪就是以其言而无信的忽悠把楚国推向灾难深渊的。站在楚国的立场看,他无耻透顶。可是,从他所效力的秦国利益考量,他又建立了不世之功。

“秦欲伐齐,齐楚从亲。”楚国与齐国的强强联手让秦国忌憚。于是,秦国的超一流忽悠高手、纵横家张仪闪亮登场,出使楚国,书写了人类外交史上经典的忽悠篇章。

张仪向楚怀王展示了一张美味大饼:“大王诚能听臣,闭关绝约於齐,臣请献商於之地六百里,使秦女得为大王箕帚之妾,秦楚娶妇嫁女,长为兄弟之国。此北弱齐而西益秦也,计无便此者。”这张大饼并没有端到楚怀王面前,只是张仪的承诺。然而,鼠目寸光的楚怀王垂涎三尺,听信了张仪的承诺,“悦而

许之”,立即与齐国断交,给张仪授相印,赏财物,派人随其回秦国,就等着张仪兑现所承诺的商於之地六百里了!

演戏是职业外交家的基本功。回到秦国的张仪佯装从车上跌落,三个月没上班。心急火燎等着张仪兑现承诺的楚怀王发挥起了想像力:张仪是嫌我和齐国绝交得不彻底吧?于是,专门派人上门辱骂齐国。齐王被彻底激怒了,转而与秦国交好。至此,合纵的最中坚力量齐楚联盟被撕裂,秦国的连横战略可以发力了。大忽悠张仪上班了,告诉楚国使者,我个人有六里封地,就送给你家楚王吧。楚使者曰:“臣受令于王,以商於之地六百里,不闻六里。”还等着张大忽悠兑现承诺哩。张大忽悠表示:没空搭理你!

相信外交承诺的楚怀王再出昏招儿,走出了一步暴露智力的臭棋:发兵攻打秦国。秦国乐开了花,连横战略显神威,与齐联手把楚揍得鼻青脸肿,楚不得不向秦割地求和。

轻信张仪承诺,楚厄运之始也!

楚怀王为什么会上张仪的当呢?

没有战略定力。对楚国的前途没有长远的规划,没有既定的正确的基本方针与道路,奉行的是有便宜就占的机会主义。目光短浅,利欲熏心,利令智昏,焉能不上当受骗?

作为一种外交手段,张仪式承诺一再被复制。但是,当局者迷,上当受骗者并未绝迹。

当年,作为帮凶,英国、法国当权者胁迫捷克把苏台德区割让给德

国。英国首相张伯伦和法国总理达拉第都相信希特勒的承诺:“德国在苏台德问题解决后,在其他地区再也不存在任何领土要求了。”在助纣为虐帮纳粹德国签订了《慕尼黑协定》之后,一些法国人高呼“和平”迎接达拉第。张伯伦挥舞着由他起草、希特勒随意签名的“和平宣言”,在唐宁街10号的阳台上,向欢呼的人群宣称:“我带来了一代人的和平!”然而,希特勒随即把欧洲推进了战争的火坑,法国被占领,英国遭到狂轰滥炸。相信希特勒承诺的张伯伦、达拉第,成了历史的笑柄。

如果没有力量使对方履行条约,签约的意义就不大。因为张仪式承诺,本来就没打算兑现。国与国博弈,双方胳膊粗细差不多时可以讲理。力量悬殊,无理可讲。张仪式承诺是陷阱,不是馅饼。



朋友今生一起走

一通篇写满友谊,挥笔签订协议。
强弱实力悬殊,承诺只是游戏。

签订协议交朋友,相约今生一起走。
把你装进哥肚皮,风霜雨雪哥承受。

马菁海 绘 杨光洲 诗

郁离子献马

郁离子养的一匹北马生下了 一匹小马驹,这小马驹长得是太漂亮,且特别聪慧,有一种特有的灵性,乃马中赤兔。这给郁离子全家带来了莫大的喜悦。有一天,一位懂得相马术的老头惊奇地发现:“郁离子之马,乃骏驥焉。”于是老头就引经据典地对郁离子说:“你家的这匹小马驹前途不可限量,将来一定是一匹千里马,只是养在你家太屈才了,我建议你把它献给朝廷,养在皇家的马厩里。只有在那里,它才能得到最好的照料,并受到最好的调教,最后成为名副其实的千里马。”

郁离子听了老头的话,虽然舍不得这匹马,但为了它的前途,还是不远万里到京城去献马了。到了京城后,郁离子就把马送到太仆寺

检验。太仆寺,是当时国家设置的马匹管理机构,但那班官员却是一帮庸才,既无伯乐的才干,更无伯乐的慧眼,因此,他们面对郁离子牵来的这匹马驹,装模作样地看了一番后,支支吾吾地对郁离子说:“马则良矣,然非冀产也。”

行文至此,解释一下,为何上面的故事最后一句为古文。因为这则故事出自刘基的《郁离子》一书,是为原文,翻译成白话文为:这匹马驹的确是一匹好马驹,但它不是冀北地区所产,不属于本地马,因此它不可能是地道的千里马,也就没有资格进入皇家的马厩。

故事到这里,读者可能要说,这只是个献马的寓言故事,并不能说明什么道理?其实,在现实社会中诸如这样的寓言故事,有很多

很多。列举如下:

比如某单位有一个重大的项目工程,为了节约资金,想用最少的钱来办最好的事,班子领导成员开会研究决定,实行项目招标,最后由资质最好、竞价最低的中标单位承揽施工建设。招标文件一经发布,有资质的建设单位竞相投标,于是乎某单位就正式的举行了招标会,以显得公开公平公正,最后根据投标情况,选出其中一家来施工。其实这只是一个表面现象,招标会就像上文中的太仆寺的官员检验马匹一样,从一开始就是一场装模作样的情景剧,那些“非冀产也”的投标单位乃陪衬而已,真正的中标单位早已内定了。

再比如,某地某校公开招聘老师,一番热热闹闹的过场后,内

定的人员就顺利地被招聘成功了,“非冀产也”的应聘人员却被蒙在鼓里,以为自己不够优秀。

再比如,某医院采购药品与医疗设备,能够成为中标单位的,是那些会来事的“冀之马”单位,不会来事的“非冀产也”单位,做梦也是不会中标的。

还有一种比较特殊的例子,在招工难与找工难的现实背景下,一些工厂从年头至年尾一直在忙着招工,但常常发的是内部招聘启事,鼓励内部员工介绍亲朋好友前来应聘,为啥?原来是那些“非冀产也”的找工者是不愿进入这样的工厂,无奈只能忽悠“冀之马”来了,还美其名曰:内部员工推荐优先,同时给予推荐人一定的现金奖励。这算是把“郁离子献马”的故事演绎到了极致。

秉公方能知未来

成语“纸上谈兵”的主角赵括是赵国名将赵奢之子。赵奢智勇双全,曾援韩大败秦解阨与之困,被封为上卿,赐号马服君。时年,赵与秦相抗于长平。赵奢已逝。赵以廉颇为将,先,廉颇以攻为策而败,深知秦兵正锐,硬拼不行,改以守为攻,待秦兵锐气受挫后出击。秦屡攻不得手,双方僵持。秦王悉赵括乃纸上谈兵者,而赵王又对廉之战法失去信心,故认为只要设谋使赵以括替代廉颇,便可胜赵。于是,秦施离间计,故意放言:“秦最怕括为将”。赵王中计而派括替代廉颇。括上任后,一改前任之策略,挥兵出击。

秦将白起佯败后退,引入伏兵处,对括兵拦腰截断,一分为二。白起又断括兵之粮草。赵括被围四十天,粮草匮乏。括平时不善待下属,军心涣散,全军投降,白起将投降的四五十万赵军全部坑杀,乘胜直逼围困赵国首都邯郸

达一年之多。后幸得楚、韩等国之援,赵才解困。

一个纸上谈兵的赵括白白地葬送了赵国那么多将士的鲜活生命,且差点亡赵。令人扼腕叹息。此结局全在赵括之母的预料之中。

赵括之母乃一介妇道人家,为何能料其子任将必败呢?一般而言,对人的认知,主要通过与人的接触和对实际生活的观察和了解。而父母由于养育了子女,对子女的秉性、优劣、习惯、兴趣、爱好等的了解远甚于外人。

赵括自幼喜欢读兵书,常和奢论兵,有时其父奈何不了他。其母便问其父,为何?答曰:“打仗事关生死存亡,瞬息万变,阴阳难辨,极为复杂。而括视之为棋盘上下棋,棋子移上移下,移左移右,纵横驰骋……似乎很简单。括不任将无碍,若任将,赵兵必大败。”她和赵奢长期共同生活,深知其之才华和为人,信服奢,

奢是她心中任将的标杆:具有卓越的军事才能、丰富实战经验和爱兵如子的品质。知之莫若母。括母对括属于何种人了然于胸:自幼狂妄,不务实,私心重。

俗话说:“不怕不识货,就怕货比货”。她以其夫这一“将军标杆”,对照、丈量括,便清醒地看到,父子俩不属于同一档次,差之千里。“括不可任将,任将必败”之预言,便有了坚实的基础。由之可知,比较也可以知人识人。

赵括任将出行时,地力谏赵王收回成命:“我嫁给赵奢时,奢已任将,屡建战功,奢每日数次亲自给数百名下属送饭,朝廷赠财物悉数分给吏士大夫,受命之日,不问家事,一心扑于公事。而括全无其父之长,素无实战经验,又乏爱兵之心,一旦为将,必东向而朝,高高在上,下属不敢仰视他。凡朝廷所赐财物,他必收藏于家,置地买宅。父子完全

是两个人,括绝不可重用!”赵王不听,括母不得已,要求赵王此事如不顺利,切勿连累她和家人。

对这个故事,可以有多重解读。然而,愚以为它更多折射的是,知人用人之道。知人听其言观其行,重在了解人的全部言行。赵括之母之所以能料事如神,就在于其凭借三个因素:对其子知心知肺、知根知底;善于对两个亲人进行比较和鉴别;秉公论子,对括不护短、不遮丑和不溢美。最后这个因素非常重要。否则,她会给出另一种预言和选择。由此看来,秉公悉情方可知未来。

赵王之愚,在于其以言察人、选才和拒纳忠言,而难免为敌所算计,陷入对方预设之陷阱,最终酿成苦果。如果要论谁为当年那四五十万被白起坑杀的赵兵的罪魁祸首,毫无疑问是赵王。如果没有他之愚,就没有了赵括演绎纸上谈兵的试验场所,秦赵长平之争或许是另一个结果。



近日,最高人民法院发布一则父母对成年子女“啃老”能否说“不”的案例。最高法指出,对于有劳动能力的成年子女,父母不再负有抚养义务。如果父母不愿意或者没有能力向成年子女提供物质帮助,子女强行“啃老”,就侵害了父母的民事权利,父母有权拒绝。

短评:孩子如果不断奶,那就永远长不大。成年子女,本应反哺父母,却心安理得地“啃老”,这于情、于法都是说不过去的。其实,“啃老”族的滋生、壮大,与父母的迁就是分不开的。如有可能,还是让成年子女自食其力吧。如果成年子女拒绝长大,父母不妨用法律帮助他们懂事,让他们明白,有劳动能力而无偿占有父母的财产,国法不容。而违法,是要付出代价的。

近日,国家卫健委等部门联合印发《医疗机构检查检验结果互认管理办法》,其中明确,医疗机构及其医务人员应当在不影响疾病诊疗的前提下,对标有全国或本机构所在地区互认标识的检查检验结果予以互认;对于患者提供的已有检查检验结果符合互认条件、满足诊疗需要的,医疗机构及其医务人员不得重复进行检查检验;对于符合互认条件的检查检验项目,不得以与其他项目打包等形式再次收取相关费用。

短评:按照以往经验,有时上有政策,下对对策。一些医院要求患者做重复检查的借口层出不穷,五花八门。此次出台的《医疗机构检查检验结果互认管理办法》明确互认标志统一为“HR”,也就是说,有“HR”标志的检查检验报告,在相应范围内的医院是应当互认的,而不是个别人想认定就认定,不想认定就不认定的。良药的作用在于疗效,政策的力量在于落实。要达到以《医疗机构检查检验结果互认管理办法》保护患者利益的目的,离不开卫生行政部门的管理督察,也离不开患者及社会各界的监督。对医院执行这一办法的检查监督到位了,医院要求患者做重复检查检验的现象才会真正减少乃至绝迹。

近日,广场舞音响干扰器颇为热销,被称为“神器”。网上视频显示,有人持手电状的“神器”,朝广场舞人群一按,音响瞬间失灵。跳舞者调试无果,误认为音响坏了,只好陆续离开。据报道,电商平台上销售的“反广场舞神器”,价格在几十元到一百多元不等,工作原理是利用红外信号干扰广场舞音箱红外线接收器,以达到切换频道、放大缩小音量、关机等干扰效果,使之不能正常工作。

短评:广场舞音响干扰器虽被称为神器,但使用这一所谓神器的行为却不神圣。因为它使用它涉嫌违反《无线电管理条例》关于任何人不得擅自使用无线电频率的规定,面临被处罚的风险。如果不堪广场舞噪音之扰,经过自己或基层组织的相关沟通协调也不能解决问题,不如拿起法律的武器维护自身权益,切不可违法以对违法,本本是合法诉求的有理事,办成违法的没理事。

交通运输部日前在新闻发布会上透露,今年将实施交通运输新业态平台企业抽成“阳光行动”,督促主要网约车和道路货运新业态平台公司向社会公开计价规则,合理设定本平台抽成比例或会员费上限并向社会公开发布;在驾驶员端实时显示每单抽成比例。

短评:一个新兴行业,只有其步入规范才算成熟。而价格、利润、利益分配透明化,则是规范的标志。网约车和道路货运新业态平台行业经过了前几年的疯长,目前已暴露出车费涨价、平台与司机对抽成比例的认识差异等问题。这些都显示出这一行业的发展已处于十字路口:任由其持续无序状态,行业必然出现更多乱象;合理分配蛋糕,使乘客、司机、平台利益都得到公平体现,这才是这一行业得以持续健康发展的牢固基础。新兴行业都有一个从粗放高速发展,到规范高质量可持续发展的过程。作为行业内中的一分子,主动适应这一过程,才能在这一行业愉快从业。乘客、司机、平台好比是鱼,而行业管理则是水。只有水好,鱼才欢。乘客、司机、平台共同创建、维护规范科学的行业规则,各方才能如鱼得水,一起成为行业受益者。

据极目新闻报道,安徽蚌埠先锋网发布了《蚌埠市2022年度考试录用公务员职位表》,其中怀远县市场监督管理局一个职位要求“限安徽省籍肢体残疾四级的残疾人报考”,引发网友关注和热议。2月23日,安徽省委组织部公务员局回应称,该要求是为了照顾残疾人就业,非“萝卜招聘”。

短评:公务员,既是一个谋生的工作岗位,也是公民通过工作参与管理社会事务和国家事务的一个渠道。依法设立公务员准入条件,其实涉及对公民平等劳动就业权和管理社会、国家事务权利的尊重。除非岗位的工作特点有特殊要求,不应超出《公务员法》的要求从学历、经历、外表等方面毫无科学与法律依据地随意抬高报名门槛,而应该给所有符合基本准入条件者一个公平竞争的机会。蚌埠市考试录用公务员,对一个岗位限定为残疾人报考,这当然是对残疾人的照顾,可谓用心良苦。但是,如果不限定为残疾人方可报考,而是让残疾人和其他符合条件者均可报考,其平等进步意义就更大。

