

凝心聚力谋发展 建言献策话未来

2023世界义乌人大会与会嘉宾寄语义乌

全媒体记者 骆红婷 实习生 陈聪/文 吕斌/摄

4月29日,2023世界义乌人大会在义乌幸福湖国际会议中心举行。400余名海内外对义乌经济社会发展有感情、有影响、有贡献、有代表的高层次人才、乡贤、企业家、侨商等齐聚一堂,共谋发展大计、共绘宏伟蓝图。

相知无远近,万里尚为邻。在大会如火如荼举办的同时,来自五湖四海的名士贤达,为商城义乌献上了最真诚的祝愿。

“金鸚鵡、銀鸚鵡,飛來飛去飛去飛去。”朱世強說,“義烏是我們的家鄉,義烏人是我們身上共同的標簽,是義烏的山山水水養育了我們,是義烏的文化滋養著我們。”

朱世強是土生土長的義烏人,在外求學、工作、生活30多年,每時每刻都以自己是義烏人而感到自豪。1984年,朱世強離開家鄉到外求學,那個時候的義烏還是個地少人多、一窮二白的農業縣,正是這一年,謝高華書記首次亮出“興商建縣”的口號,最早的新馬路市場經過六易其址、十次擴建、五代躍遷,發展成如今的“世界超市”,義烏是中國改革開放發展的縮影。

“義烏精神深深融入我們的血脈。”朱世強說,從“雞毛換糖”到“四個允許”,從“一無所有”到“無所不有”,從小義烏出發到走向大義烏,起早摸黑、走南闖北,義利並舉、積少成多,義烏精神支撐著一代代義烏人走上為夢想奮鬥的創業舞臺,也成為我們這些在外義烏人的精神品格的鮮明特質。如今,義烏新一輪的發展插上了創新的翅膀。朱世強大學畢業後留在高校工作,2017年後又受省委、省

政府委派創建之江實驗室,一直從事科技創新工作,他欣喜地看到,這些年,創新驅動在義烏發展中的分量越來越重。朱世強說,“義烏發展離不開大家的貢獻,我想為每一位義烏點贊、為每一位義烏人點贊。”

朱世強表示,衷心希望義烏忠實踐行“八八戰略”,堅持和深化“義烏發展經驗”,堅決扛起建設世界小商品之都的使命擔當,“興商建市”不動搖,一張藍圖繪到底,一任接着一任干,早日把義烏打造成宜商宜業宜宜遊的國際化城市;希望義烏重視科技創新,科技創新是城市之間比拼的終極“殺手鐮”,義烏要按照教育科技人才“一體謀劃、一體推進”的要求,敢於下先手棋、下大血本,發揮自身產業優勢,集中力量建設若干重大創新平台,做強做深區域科技創新特色,塑造發展新動能;希望義烏更加注重新生共享,以浙江共同富裕義烏先行的氣魄,順應人民對高品質生活的期待,圍繞區域共富、城鄉共富、精神共富、創業共富,加快構建全域一體化高品質發展格局,人人參與、人人盡力、人人享有,讓每一位義烏人都有人生出彩的機會和舞臺。



朱世强
浙江工业大学
实验室主任、党委书记



刘娜
特立尼达和多巴哥
驻华大使

作为驻华大使,刘娜对义乌这座城市并不陌生。“我眼中的义乌,活力满满。”刘娜说。

刘娜眼中的义乌,是一座融入全球的开放城市。义乌从一个昔日贫困落后的农业县,变身成为“买全球,卖全球”的世界超市,市场辐射能力不断增强,辐射范围持续扩大,与义乌市场、产业关联密切的经济主体和区域,遍及五大洲,涵盖海内外。“义乌与包括特立尼达和多巴哥在内的230多个国家和地区有贸易往来,各国商品也通过义乌走进中国、走向世界。”刘娜说。

刘娜眼中的义乌,是一座和谐友好的城市。许多暖心措施让外商把义乌当成了第二故乡,中外友人在这里共同构建理想的国际幸福生活圈。

近年来,特立尼达和多巴哥与义乌的贸易往来也在不断深化。2022年,义乌与特立尼达和多巴哥双边贸易总额为3274.46万美元,同比增长17.67%。“我也期待更多的义乌人到特立尼达和多巴哥投资兴业。”刘娜说。

作为特多驻华大使,刘娜表示,未来将致力于在特立尼达和多巴哥与义乌政府、产业和人民之间搭建桥梁。



林海
欧洲中华总商会
常务副会长

“在西班牙流传着这样一句话:谁发现了义乌,就等于发现了财富。对于这句话,我感受颇深,同时也深刻体会到义乌确实处处充满商机。”世界义乌人大会上,林海作为侨商代表发言。

林海祖籍温州瑞安,1995年出国到西班牙闯荡,从事餐饮业,创业历程异常艰辛。1999年初,一个偶然的机会,林海接触到了百货零售业,并在三个月后来到义乌考察。“看到义乌市场里琳琅满目的小商品,顿时感觉人生有了新的目标。”林海说,当时就采购了一个小货柜的百货礼品发往西班牙。从那时起,林海也开启了人生新篇章。之后的近十年,林海陆续在西班牙各大城市开设了十个批发仓库,产品大部分都是从义乌市场采购的小商品。

过去,国外华侨华人主要经营餐馆或者小作坊加工服务业,随着义乌小商品市场的知名度越来越大,海外华侨华人蜂拥而至,采购小商品出口销

售,贸易发展逐渐壮大。华侨华人在国外从单一的餐馆服务、小作坊发展成为涵盖批发零售业的多元化产业。“据不完全统计,目前,西班牙华侨华人的百元店达8000多家。”林海介绍,这些百元店的商品很多都从义乌市场采购。

作为与义乌结缘24年的新义乌人,林海见证了义乌这些年的经济腾飞和城市发展。2010年,在义乌市委、市政府“双招双引”的优惠政策支持下,林海在义乌国际商贸城五区进口馆开设了400平方米的西班牙红酒馆,展卖西班牙的特色产品红酒、火腿和橄榄油。林海表示,未来将搭乘义乌发展的“顺风车”,迎接新机遇。同时,他会当好促进“地瓜经济”的生力军,充分发挥海外华侨华人在资金、技术、管理、商业网络等方面的优势,架起中外经济合作共贏的“彩虹桥”,更广泛、更深入地参与义乌经济社会建设。



王威
欣旺达电子股份有限公司
董事长、总经理

“作为一名投资义乌的企业代表,有幸参加今天这个盛会,深感荣幸。”王威说,“近年来,义乌投资环境优化,产业布局完善,营商环境浓厚,经济发展迅猛,我们毅然决定在义乌投资,在义乌打造50GWH锂离子电池智能化生产制造基地。”

欣旺达电子股份有限公司专注于锂电池的研发、生产、销售。近年来,公司业务发展迅猛,得到了客户的高度认同和充分肯定,已经成为中国民营企业500强、中国电池百强企业、深圳百强企业。

欣旺达义乌新能源动力电池生产基地项目,是义乌史上制造业单体投资规模最大的项目,是欣旺达加速向行业龙头迈进的重磅项目,也是义乌制造业发展史上具有重要里程碑意义的产业项目。“欣旺达在义乌的项目建设顺利推进,要感谢义乌市委、市政府大力支持,

让我们项目享受到了‘店小二’的服务,项目实现早洽谈、早建设、早投产、早运营,项目第一期即将完成厂房主体建设,逐步交付进入设备安装调试阶段,预计今年10月底可实现产品下线,创造了欣旺达投资建设项目‘当年签约、当年建设、当年投产’的‘义乌速度’。”

王威介绍,基于义乌优良的投资环境和精准服务,欣旺达将不断整合各方资源,集约式投资义乌,投资金华,目前欣旺达体系的众多子公司、孵化项目,包括工业互联网、源网荷储、精密结构、圆柱电池等项目已经纷纷落户金华,全面布局新能源产业。欣旺达供应链体系的众多投资者也纷纷查来,并将陆续投资布局,拉动新能源产业链条。

“未来,我们将与义乌精诚合作,携手共进,共同实现‘点石成金’的美丽梦想!”王威表示。



米卡
义乌市霖卡进出口有限公司
总经理

“得益于义乌高效的涉外服务,优质的营商环境,我顺利创办了自己的外贸公司,如愿以偿留在义乌。”2016年,米卡带着梦想来到义乌,进入义乌工商学院学习。“学习之余,我最喜欢的事情就是逛义乌市场,看着琳琅满目的商品,充满商机的环境,从那时起,留在义乌创业成为我毕业后的目标。”

在校学习期间,米卡通过了一级汉语水平考试,学会了一口流利的中文,更连续多年代表学校参加“留中中国”“梦行浙江”“浙江省大学生中华经典诵读大赛”等活动。

在义乌的商业氛围熏陶下,米卡创立了自己的饰品外贸公司。如今,米卡的公司已经走上正轨,与国内合伙人在“义新欧”中欧班列沿线国家开了很多家线下实体店,同时也会向亚洲、欧洲和南美洲等地。海外发

来需求,她就去跟义乌市场的老板要货。如果米卡的客户反馈有质量问题或者样式不满意,市场的老板都会重新找货、发货,直到对方满意。之前找她帮忙的乌克兰朋友如今成了米卡的大客户,途经俄罗斯、乌克兰的“义新欧”中欧班列也成了运输货物的最佳交通方式。

米卡在义乌还有一个新身份——义乌涉外纠纷人民调解委员会调解员,帮助不少采购商解决矛盾纠纷。米卡有时也会忙里偷闲,学习中国舞、骑自行车、练习网球……在保持对生活热爱的同时,也保持充沛的精力跟上义乌繁忙而充实的节奏。

“我在义乌生活了6年,我热爱这座城市,也感受到义乌对外商的服务政策越来越完善。”米卡说,未来,希望公司在义乌有更好的发展,同时也会向家乡朋友传递更多的义乌“好声音”。



唐振华
长沙通程控股股份有限公司
副总经理、
中国电子商务协会常务理事

作为国内上市公司采购商的代表,唐振华从线下采购到线上交易,从产品销售到品牌推广,从订单贸易到供应链、仓储物流整合,与义乌的商户已经合作了十余年。

长沙通程集团的前身是长沙东塘百货商店,经过40年的发展壮大,目前是湖南省销售规模最大、经营效益领先的商业企业之一,是一家集现代商贸、旅游酒店和综合投资于一体的综合性上市公司。“通程集团的快速发展,与义乌市场密不可分。”唐振华说,义乌是一座充满商机的城市,义乌市场琳琅满目的商品为全球采购商带来无限贸易机会,在义乌,能够最直观洞悉前沿贸易资讯,第一时间触达国内消费市场的最新商业形态。

唐振华认为,未来“达人直播、企业店播、数字联播”的业

态仍有长足的发展空间,市场经营者、采购商、从业者都可以尝试直播,优化直播方式仍大有可为,私域流量向公域流量集约转变,实现义乌市场商品和品牌更好输出,促进商品要素在更大范围内畅通流动。此外,国内下沉市场的空间巨大,义乌市场将涌现出更多类似“团批采购”模式的新兴业态,迫切需要更加精细化数字运营体系,通过数字化手段推广和营销,推动实现批发市场成为“源头直供”,带动义乌商品的全渠道联动营销。

唐振华还分享了即时零售业务的概念。即时零售业务可以提高效率和服务质量,为消费者提供更好的购物体验。义乌市场正站在一个新的历史起点上。我期待与义乌市场共同成长。”唐振华说。



郭振荣
浙江蓝宇数码科技股份有限公司
董事长

“作为一名新义乌人,我特别感谢义乌市委、市政府一直以来对我们企业的支持。”郭振荣说,十余年来,蓝宇数码始终秉承工匠精神,专注研发数码印花墨水并提供满足客户需求的工艺方案,培养了一支专业纺织数码印花研发、生产、服务和营销的人才队伍,为合作伙伴和终端用户提供高效和本地化的技术服务。

2010年12月,郭振荣带领团队在义乌成立浙江蓝宇数码科技股份有限公司,主要从事纺织数码印花技术开发和水性数码印花墨水销售。作为科技人才孵化项目,公司在创业前期得到了市

委组织部等部门的大力支持,先后荣获了金华地区首批国家级重点人才、国家高新技术企业、省级高新技术企业研究开发中心等荣誉。此外,郭振荣成功建立了国内最大的数码纺织印花基地,2021年,公司被评为国家级专精特新“小巨人”企业。

“我们有幸选择在义乌创业,义乌的各项招商引才政策,各个部门的担当和高效,让我们在义乌能够高速发展。”郭振荣表示,未来企业一定会在义乌这座充满活力和机遇的城市里得到更好的发展。蓝宇数码将勇往直前,为义乌经济发展贡献力量。

