

市场经纬

暑期旅游市场
加速升温

全媒体记者 杨歌

夏日,充满毕业季独有的青春与活力的气息。随着中高考结束,“暑期档”旅游热潮也悄然来临,有的约上好友,共赴山海;有的带上孩子,奔向名山大川,相约随性去追寻一个难得而具有特别意义的假期。

在义乌恒风旅行社的门店里,业务经理丁卫平正忙着回复客户的来电咨询。丁卫平说,最近暑期旅游产品的咨询热度不断攀升,其中有不少都是亲子家庭,为了避开出游高峰,许多家长都选择孩子一放假就出行,因此订单大多都集中在7月,成都、重庆、北京、西安都是热门目的地。

“成都、重庆等自带网红属性的城市一直备受年轻人的喜爱。但是暑期出行不仅天气热,价格也热。”记者在旅行社工作人员的朋友圈看到,重庆的线路价格普遍在4000到6000元左右。“因为酒店、机票的价格都在涨,我们在当地租车的价格也在上涨,所以暑期线路价格上涨是普遍现象。”丁卫平如是说。

当然,避暑纳凉也成为很多游客的“刚需”。越来越多游客开始选择西南、西北地区的长线游,新疆的赛里木湖、天山天池,甘肃的鸣沙山、丹霞地貌,云南的玉龙雪山、茶马古道……这些地方风景壮丽,气温适宜,成为避暑和自驾游的好去处。

记者了解到,今年暑期出行,新疆的热度可谓“一骑绝尘”。丁卫平说,“不只是我们旅行社,全国各地的旅行社都组了不少前往新疆的旅行团。现在来我们门店咨询新疆旅游事宜的市民也不在少数,我们都会建议游客暂缓出行。因为当地接待能力有限,晚一些去会有更好的旅游体验。”

为何新疆今年成了大热门,丁卫平说主要有两个方面的原因。“首先是气候。新疆气温适宜,与云南、青海、西藏等地相比,去新疆一般不会引起高原反应,出行更加安心。另一方面,新疆风景众多,雪山、湖泊、草原、沙漠……每一处风景都值得欣赏。”

此外,由于暑期跨度长,出行时间相对充裕,加上今年以来出境游有序恢复,出境旅游也成为大家的热门选择。一些旅行社表示,暑期里,以“新马泰”为主的东南亚国家旅游产品,热度都比较高,而“中东非”地区和部分欧洲国家的咨询量,也比平日多了不少。但是由于签证问题,前往欧洲国家的游客还比较少,目前还是以东南亚国家为主。

“全民直播季”
按下消费“加速键”

全媒体记者 杨歌

本报讯 为促进消费潜力有效释放,持续扩大“义起来消费”品牌影响力,日前,市商务局联合稠城街道党工委、办事处开展“全民直播季·义起来消费”银泰专场直播活动。

本次专场直播邀请了义乌拥有百万粉丝的网红主播做客直播间,结合线上福利发放的方式,重点针对银泰百货6月促销活动开展推介。

该场直播持续近3小时,吸引了2.2万网友观看,收获8.3万点赞,发放福利惠及358人次,千余名网友参与互动。同时,利用“商超+直播”结合短视频、媒体等元素的全方位推广,打造线上线下互动体验的消费场景,触发不同消费群体的需求转换。

接下来,全民直播季“直播嗨购”活动还将陆续邀请餐饮、家电、商超等商家参与促销,重点聚焦义乌“吃、购、娱”,通过“限时抢购”“福袋放送”“直播特惠”等多种方式,打造具有浓郁地方特色的直播活动,活跃城市消费氛围,发掘消费潜力,助力义乌消费市场繁荣。

除线上直播推介外,市商务局积极组织相关协会、电商平台、媒体平台等加强交流合作,形成促销工作合力。通过“网红+直播”开展线上线下融合促销,最大限度惠及消费者,利用六月消费旺季,营造全市消费热潮,形成良好氛围。

义乌报关的冰鲜水产品
再添入境新通道

全媒体记者 吴峰宇

本报讯 仅用半天,一批由义乌报关行发起一体化申报的挪威大西洋鲑鱼等进口冰鲜产品,于近日完成了报关和通关放行,顺利在上海浦东国际机场入境。该批产品的抵达标志着冰鲜水产品义乌报关方式、入境通道再升级,进一步拓展了冰鲜水产品贸易新路径。

截至目前,依托宁波栎社国际机场、上海浦东国际机场两个人境通道,来自菲律宾冰鲜石斑鱼、加拿大牡丹虾、挪威大西洋鲑鱼等冰鲜水产品,已实现在义乌一体化报关。

据介绍,以往进口冰鲜水产品通常由直飞义乌的国际航线入境,受海洋生态环境影响,且义乌缺少国际航线,义乌进口冰鲜水产品进境渠道并不畅通,指定口岸业务开展面临困境。为借助周边地区国际航线,探索、拓展省时高效的冰鲜水产品进境渠道,更好地服务、对接冰鲜水产品进口企业,在义乌海关的支持下,国际陆港集团积极推广义乌一体化报关优势,为进口冰鲜水产品贸易便利创造必要条件。同时,牵头成立冰鲜进口业务协调组,邀请义乌海关、进口企业、报关行等相关单位的人员参与,全方位搜集并及时解决企业在运用一体化报关涉及申报、运输等方面的业务困难,确保通道畅通高效稳定。



Yiwu Pay亮相2023电商博览会,展台前咨询洽谈的人络绎不绝。

国际主流币种收款已达20种

Yiwu Pay 护航国际贸易资金安全

全媒体记者 陈旭春 吴峰宇 文/摄

“心里悬着的大石头终于落了地。”日前,义乌尚凌照明电器商行负责人凌守圣向记者展示了一条收款信息。这笔货款从境外买家打款到收到款项,只用了不到8小时,创下了凌守圣从事10多年外贸生意的最快收款纪录。这么快的速度源于义乌自己使用的支付平台——“义支付”(英文名:Yiwu Pay)。

“世界超市”义乌,有市场主体97万家,上下游生态圈企业达210万家,跨境人民币结算的国家和地区达176个,但货销全球的同时也为一个问题所困扰:如何把钱收回来?

今年2月20日,Yiwu Pay作为跨境支付领域的“新秀”正式亮相,尝试破题。截至目前,Yiwu Pay支持的主流币种收款已达20种。在全省强力推进发展、改革、开放三个“一号工程”之年,义乌入局跨境支付有何深意?加码构建自身的跨境支付系统,“世界超市”能否解决国际贸易痛点?在全国支付牌照收紧、行业整合加速的当下,这一平台又是怎样一匹“黑马”?

1 国际贸易形势多变 收回货款是关键

故事要从义乌市场上的一个惯例讲起。

“一手交钱一手交货,买卖双方都安心。”义乌市科净清洁用品厂负责人许小菊告诉记者,当地的外贸订单,一般要求买家在货物装柜前把全款打给商户,商户收到后才装柜发货。这样做,本意是为了减少收款风险。

但国际贸易形势多变,新旧风险也如影随形。

前不久,许小菊好不容易接到一笔大单,买家也及时付款。她兴冲冲去银行提钱,却被告知因她的企业没有进出口权限无法实现“公对公”结算。货款被原路退给买家,买家又换了一家银行付款,还是遇到了同样的问题。

“这次的客户是一家大公司,要求‘公对公’结算。不像有些外商是个体经营户,走个人账户也行。但注册成立一家有进出口权的公司对我们来说是件

很难的事。”

许小菊的焦虑,也是全省乃至全国外贸行业正在面临的难题。

传统的一般贸易、加工贸易、转口贸易等外贸方式,要求商户有专门的权限资质。但现实中,义乌很多商户做的是“单小、货杂、品种多”的小生意,自身不具备外贸能力但有很强的外贸需求。十年前,国家给义乌量身定制了“市场采购贸易”模式,允许企业和商户在义乌国际

商贸城这类经国家主管部门认定的市场集聚区内采购,参与外贸出口。2022年,义乌高达74%的进出口业务都采用这一模式。目前,它的试点也已扩大到浙江海宁皮革城、江苏常熟服装城、河北白沟箱包市场等国内知名专业市场。

近年来,在“市场采购贸易”模式解决了没有进出口权限问题之后,外贸资金收付不畅这一短板,随着贸易量快速增长进一步凸显。



Yiwu Pay工作人员向客商介绍收款业务。



商户任小玲展示开通的Yiwu Pay多币种收款账户。

3 扩大收款币种 护航义乌“买卖全球”

“去年,义乌市进出口总值达4788亿元,同比增长22.7%。增长的同时,‘小而散’的特点更加明显。”商城集团相关负责人表示,这意味着义乌的经营主体几乎要收取来自全球的货币。2022年,与义乌市跨境人民币结算的国家地区就达到176个,累计办理结算金额565.39亿元,同比增长56.23%。对义乌商户而言,美元、欧元、日元属于“常客”,印尼盾、阿联酋的迪拉姆、南非的兰特等也不陌生。

“币种越多,对支付体系的要求就越高。”这位负责人说。目前,世界普遍认可的法定货币有180多种,但跨境支付渠道支持的仅有10多种主流币种。特别是非洲、中东、拉美等外贸潜力较大的地区,客户有贸易需求,但缺乏外币兑换渠道或缺少外币额度,而他们使用的本地小币种又很难跨境使用。

义乌一家纺织品外贸公司的负责人说,该企业每年出口到非洲第一大经济体尼日利亚的纺织品约达2000万美元。但当地很多客户一没人民币二没美元,只能用本地货币奈拉付款。由于尼日利亚外汇管制限制较多,中方企业需想方设法找渠道换成人民币,手续费、汇损乃至时间成本都很高。

“我们将进一步拓展国际币种收款的种类,护航‘买卖全球’。”张雯晶说。

支付系统不仅是专业市场全球贸易链的重要一环,也是交易链路的重要闭环。现实中,由于频遭“冻卡”,贸易关系中的很多环节被改变。

“以前我们那些多年老客户都不用交定金的,可以先给货,约定一个月或半

负责人张雯晶介绍,Yiwu Pay强化了还原申报,同时会开展“尽调”,即请交易双方提供贸易相关单据,并利用“实地+管理调查”等举措,对贸易真实性等情况进行调查,确保收款账户的安全。

作为国资全资控股的本土企业,Yiwu Pay对义乌企业“知根知底”这一优势也得以凸显。采访中就有商户说,自己同时在用一些第三方收款平台,也担心会不会不合规,“毕竟他们不在本地,好多还是海外机构,就怕万一资金出了问题很难解决。”

加入“尽调”环节后,到账时间会不会变长?恰恰相反。

以许小菊为例,她的一笔款项,从买家第三次打款到货款到账,前后用了不到8小时。“当时距离货物装柜还有不到16小时,我感觉按照以前的速度是怎么也到不了账了,但没想到就是收到了。”许小菊说。

目前,除因经营户提交单据不全等特殊状况,Yiwu Pay基本能实现当天到账。

张雯晶告诉记者,之所以能快速到账,一方面是因为公司有审核的时限要求,材料齐全需在2小时内完成;另一方面得益于人民币跨境支付系统(CIPS)这一强大的清算网络,以及人民币在国际上越来越受欢迎,“以前外贸结算要把外汇先换成美元再结算,现在不少客户用离岸人民币直接结算,除了少了一个环节之外,还降低了汇损,当然就更快更经济了。”

义特物流有限公司最近有一笔来自沙特的货款,到账用了不到6个小时。公司负责人徐国凯说:“公司平时也有帮经营户给工厂垫付货款的业务,尤其近3年需求特别大,每年垫付额度在3000万元左右,公司财务成本、现金流压力不小,但有了Yiwu Pay,公司每年垫付资金估计可以减少三分之二以上。”

“冻卡”风波暴露了商户们在货款收取过程中存在合规审查缺失等问题,这也是“钱收不回来”的主要症结所在。商户们坦言,货款都是买家自己找渠道打到卖家账上,卖家也不清楚买家用的是哪个账户,万一涉嫌电信诈骗,就会直接影响到收款方账户。

唐明琦说,这就要求企业建立完整的合规制度与流程,严格践行客户准入与交易合规性审核,“比如,可以向交易对象索要资金流水,同时要注意查看对方的账户是否为新账户,资金有没有在账户内过夜等。”

“一般情况下,不仅是商户缺少这种习惯,相关机构、平台亦是如此。除非监管机构特殊规定,很少会涉及交易还原。”商城集团旗下Yiwu Pay公司业务



义支付吉祥物、IP形象:焱焱

2 苦“冻卡”久矣 安全的收款渠道很重要

义乌国际商贸城一区二楼,做时尚饰品的旭平首饰店面内,很多国内外客商在挑选货品。这家企业现在与100多个国家和地区有贸易往来。“Yiwu Pay让我们基本不用再担心被‘冻卡’。”旭平首饰义乌区块负责人蔡洪震说。

蔡洪震这句话透露了Yiwu Pay一大特点:开展对外贸易首要解决的是“钱收不回来”这个难题,相比于其他第三方支付平台,Yiwu Pay关键性的作用在于平息“冻卡风波”。

义乌的外贸经营户们印象深刻,“冻卡”大概始于2019年,在2021年尤为集中。“今年4月份,我的银行卡被临时冻结3次。”国际商贸城二区经营户唐明琦跟记者大倒苦水。

申请解冻,商户得出具合法经营的证据,但有些个体经营户或小微企业可能并未足够重视单据、合同等资料的保存。哪怕单据齐全,解冻时间也无法预料。一名采访对象说,自己公司最长的一次从申请到解冻长达3年。

“冻卡风波”暴露了商户们在货款收取过程中存在合规审查缺失等问题,这也是“钱收不回来”的主要症结所在。商户们坦言,货款都是买家自己找渠道打到卖家账上,卖家也不清楚买家用的是哪个账户,万一涉嫌电信诈骗,就会直接影响到收款方账户。

唐明琦说,这就要求企业建立完整的合规制度与流程,严格践行客户准入与交易合规性审核,“比如,可以向交易对象索要资金流水,同时要注意查看对方的账户是否为新账户,资金有没有在账户内过夜等。”

“一般情况下,不仅是商户缺少这种习惯,相关机构、平台亦是如此。除非监管机构特殊规定,很少会涉及交易还原。”商城集团旗下Yiwu Pay公司业务